

**L'esperienza del finanziamento di 9.000 PMI  
italiane.**

**La riforma del fondo di garanzia rischi e  
opportunità**

**FRANCESCO SALEMI  
A.D. NSA SPA**

# CHI SIAMO

→ Siamo il più grande e importante mediatore creditizio italiano operante nel mercato delle PMI, tra quelli iscritti all'albo di banca di italia (OAM)

→ I nostri numeri del 2015:

- ↑ 14 mln di fatturato
- ↑ 107 dipendenti
- ↑ 250.000 analisi di bilancio eseguite
- ↑ 50.000 telefonate realizzate
- ↑ 15.000 appuntamenti con PMI eseguiti
- ↑ 5.000 operazioni lavorate
- ↑ 3.500 erogate
- ↑ 700.000.000 di fin. Mlt erogati a PMI Italiane
- ↑ 560.000.000 di garanzie ottenute dal Fondo Centrale

Fattori di successo

- Offerta unica
- Modello distributivo unico
- Tecnologia proprietaria

# ATTIVITA' CORE

- Sviluppo di nuova clientela corporate e retail (no privati) tramite l'utilizzo di finanziamenti MLT, garantiti dal fondo centrale di garanzia.
  - ↑ Presenza capillare su tutto il territorio italiano
- Attività di service per la completa gestione del ciclo della garanzia del fondo
- Verifica e controllo della escutibilità delle garanzie del fondo ottenute dalle banche: dirette e indirette

# COSA CI CHIEDONO LE BANCHE?

- AUMENTARE GLI IMPIEGHI SULLA MIGLIORE CLIENTELA DEL MERCATO CORPORATE E RETAIL SU TUTTO IL TERRITORIO ITALIANO
- APPROFONDIRE L'ANALISI DELLE POTENZIALITA' ECONOMICHE DEL CLIENTE PROPOSTO
  - VERIFICARNE LE CAPACITA' DI RESTITUZIONE DEL FINANZIAMENTO
- UTILIZZARE GLI STRUMENTI DI MITIGAZIONE DEL RISCHIO DISPONIBILI SUL MERCATO

# La nostra esperienza

**100.000**

PMI incontrate

**14.000**

finanziamenti erogati tramite le 15 banche partner

**9.000**

PMI finanziate

DA DOVE PARTIAMO...

# I DATI CHE EMERGONO DALLA NOSTRA ESPERIENZA

## Dati Banca Italia prestiti alle imprese 2013-2016

**Tavola 2.19**

**Prestiti bancari in Italia per area geografica e settore di attività economica (1)**  
(variazioni percentuali sui 12 mesi)

PERIODO	Amministrazioni pubbliche	Società finanziarie e assicurative	Imprese				Famiglie consumatrici	Istituzioni sociali senza scopo di lucro e unità non classificabili e non classificate	Totale
			Totale	medio- grandi	piccole (2)				
					di cui: famiglie produttrici (3)				
			<b>Italia</b>						
2013 – dic.	-2,8	-4,9	-5,1	-5,3	-4,0	-3,1	-0,9	-3,5	-3,7
2014 – dic.	3,4	-0,5	-2,0	-1,9	-2,3	-1,4	-0,2	-1,6	-0,7
2015 – mar.	0,8	-1,0	-1,8	-1,6	-2,4	-1,3	-0,1	-1,9	-0,9
giu.	2,8	-1,7	-1,3	-1,0	-2,4	-1,2	0,4	-0,7	-0,3
set.	1,7	-1,2	-0,7	-0,4	-2,3	-1,2	0,8	-1,9	0,0
dic.	0,1	-2,3	-0,7	-0,2	-2,4	-1,5	1,3	-2,1	-0,2
2016 – mar.	0,1	0,5	-0,5	-0,1	-2,5	-1,2	1,5	-1,2	0,2
giu.	-3,9	0,9	-0,2	0,3	-2,3	-1,3	2,1	-3,0	0,0
lug.	-2,5	1,6	-0,7	-0,1	-3,0	-1,7	2,1	-1,7	0,0
ago.	-3,1	1,7	-0,3	0,2	-2,4	-1,4	2,2	-2,0	0,1

Fonte: segnalazioni di vigilanza.

(1) I dati dell'ultimo mese sono provvisori. I prestiti includono le sofferenze e i pronti contro termine, nonché la componente di quelli non rilevati nei bilanci bancari in quanto cartolarizzati. Le variazioni percentuali sono calcolate al netto di riclassificazioni, aggiustamenti di valore e altre variazioni non derivanti da transazioni. –

(2) Società in accomandita semplice e in nome collettivo con numero di addetti inferiore a 20, società semplici, società di fatto e imprese individuali con meno di 20 addetti. – (3) Società semplici, società di fatto e imprese individuali fino a 5 addetti.

# Le imprese italiane- dimensioni

Istat: 4,5 milioni di PMI con meno di 10 addetti, il 95% del totale

Le società di capitali:

fatturato	Soc. di capitali	%
Fino a 100k	329.000	38%
Da 100k a 1 mio€	349.000	40%
Da 1 a 10 mio€	163.000	19%
Da 10 a 50 mio€	22.000	3%
Oltre 50 mio€	5.500	1%
totale	870.500	100%

Elaborazione NSA , società di capitali attive in Italia

# Le imprese italiane – principali indicatori

## Rapporto Ebitda / fatturato - società di capitali

n. Imprese	Ebitda /fatturato
<b>Quartile 1</b>	<b>Fino a 1,8%</b>
<b>Quartile 2</b>	<b>Da 1,8% a 7%</b>
<b>Quartile 3</b>	<b>Da 7% a 18%</b>
<b>Quartile 4</b>	<b>Oltre 18%</b>

Elaborazione NSA , società di capitali attive in Italia, ultimo bilancio approvato

# Le imprese italiane – principali indicatori

## Rapporto Oneri finanziari / fatturato - società di capitali

n. Imprese	Oneri fin. /fatturato
<b>Quartile 1</b>	<b>fino a 0,08%</b>
<b>Quartile 2</b>	<b>0,08% a 0,55%</b>
<b>Quartile 3</b>	<b>0,55% a 2,2%</b>
<b>Quartile 4</b>	<b>Oltre 2,2%</b>

Elaborazione NSA , società di capitali attive in Italia, ultimo bilancio approvato .

# COSA CI HANNO CHIESTO LE 100.000 IMPRESE INCONTRATE?

- FINANZIAMENTI A MLT PER LIQUIDITA'  
PRINCIPALMENTE (65%), PER INVESTIMENTI IN  
SCORTE (25%), PER INVESTIMENTI PRODUTTIVI (10%)
  - ANCHE LE PMI PIU' VIRTUOSE NON HANNO VISIONI  
FUTURE POSITIVE E NON FANNO INVESTIMENTI  
PRODUTTIVI
- CONCEDONO GARANZIE PERSONALI (65%) NON  
IPOTECARIE (PROPRIETA' DI FAMIGLIA), NON  
CONCEDONO GARANZIE (35%)
- DURATE SUPERIORI AI 18 MESI (95%)
- TASSI CONCORRENZIALI

# COSA CI HANNO CHIESTO LE 100.000 IMPRESE INCONTRATE?

- SERVIZI DI ELEVATA QUALITA'
- GESTIONE INTEGRALE DEI RAPPORTI CON LE BANCHE
  - SPESSO NON HANNO PERSONALE DEDICATO ALLA FINANZA
- GESTIONE INTEGRALE DEL CICLO DEL FONDO DI GARANZIA
- RACCOLTA ED ELABORAZIONE DEI DOCUMENTI NECESSARI
- SUPPORTO NELLA TRATTATIVA SULLE CONDIZIONI
- RAPIDITA' DI RISPOSTA
  - IL CLIENTE NON DISTINGUE TRA I TEMPI DI NSA E QUELLI DELLA BANCA

# L'IMPORTANZA DI INCONTRARE GLI IMPRENDITORI!

Il 60% delle PMI incontrate NON ha richiesto finanziamenti;

NON ha voluto accedere al fondo di garanzia

Ha finanziato gli investimenti/il circolante con la propria liquidità

# I DATI DI NSA

Al 31.10.2016 sono 14.000 le operazioni erogate dalle Banche Clienti procacciate da NSA SpA

FINANZIAMENTO  
MEDIO DELIBERATO

**205.000 EURO**

Spread medio  
**2,2%**

DURATA MEDIA

**40 MESI**

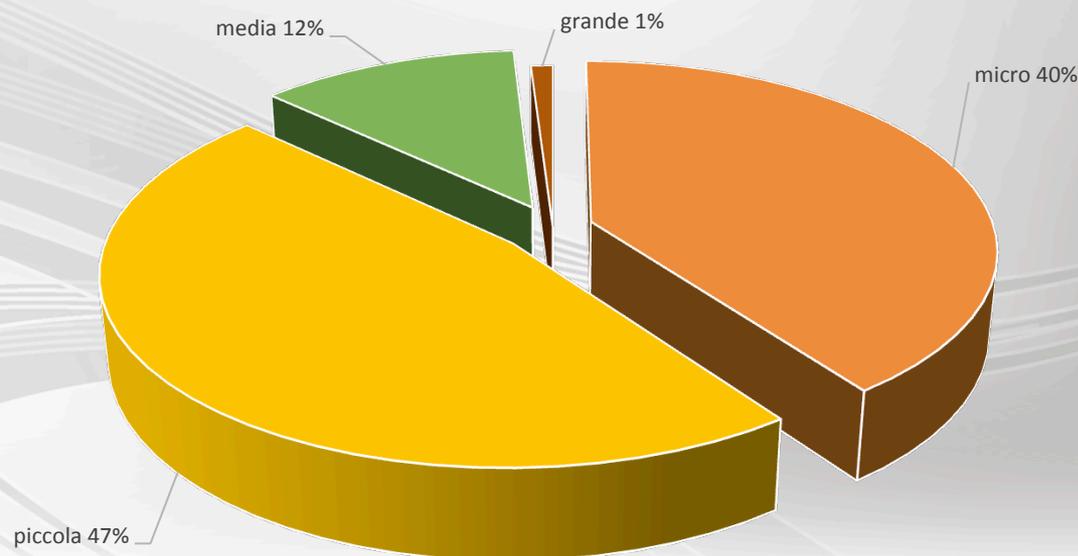
Default Rate  
**1,9%**

# I DATI DI NSA -

Al 31.10.2016 sono 14.000 le operazioni erogate dalle Banche Clienti procacciate da NSA SpA

■ Delle seguenti dimensioni:

■ MICRO	40%
■ PICCOLA	47%
■ MEDIA	12%
■ GRANDE	1%*



*\*non ammissibile al fondo di garanzia*

# IL COMMENTO DI NSA SUL MERCATO

# I DATI CHE EMERGONO DALLA NOSTRA ESPERIENZA

1. Pesare correttamente il rischio

↑ UN SISTEMA DI RATING E' UTILE MA NON SUFFICIENTE, I TEMPI DEI RIENTRI DEI FINANZIAMENTI SONO LUNGHI ED I RATING SONO AFFIDABILI A 6-8 MESI!

2. Il principale elemento di mitigazione del rischio di credito, resta la corretta valutazione della capacità di rimborso dell'impresa.

↑ CI VUOLE UN BP!

# IL NOSTRO PUNTO DI VISTA

Valutare correttamente il rischio delle PMI:

- Fornire informazioni qualitative adeguate a chi deve decidere
- Comprendere il modello di business, evidenziare punti di **forza/debolezza**
- Lavorare sulle idee e i **progetti futuri** dell'imprenditore.. Non (solo) sul passato!
- Seguire l'impresa anche dopo l'operazione per verificare quadrimestre per quadrimestre obiettivi e risultati effettivi.

# LA NOSTRA SOLUZIONE PER PMI E BANCHE

- BP predittivo costruito direttamente dall'imprenditore con sistemi di controllo statistico della probabilità di accadimento degli eventi
  - ↑ Trasforma le idee dell'imprenditore in numeri!
- Variabili modificabili ed imputabili dall'imprenditore
- Solo PAY PER USE
- Totalmente automatico, facile da usare, costantemente propositivo, non richiede alcuna formazione

# BREVE COMMENTO ALLE MODIFICHE AL FDG

100.000 IMPRESE INCONTRATE

# LA RIFORMA DEL FONDO DI GARANZIA

La riforma può essere una grande opportunità di sviluppo per banche e imprese. Va salvaguardato a ns avviso tutto quanto di buono è stato sin qui fatto:

1-una gestione molto efficiente dello strumento ( merito di Mise e MCC)

2- permettere a chiunque, come oggi, di conoscere, prima di presentare domanda, la propria ammissibilità o meno al fondo di garanzia. Parametri certi.

3- mantenere il focus del fondo su imprese valide o in grado, anche se in difficoltà, di rilanciarsi .. Al fine di allocare nel modo più efficace possibile le risorse.

4- non porre vincoli che facciano crescere a dismisura i costi di accesso al credito . **O limitata la flessibilità che le imprese chiedono..**